

Ohlins避震器全台獨家代理商導入ERP系統之企業e化效益分析

大學部

A4

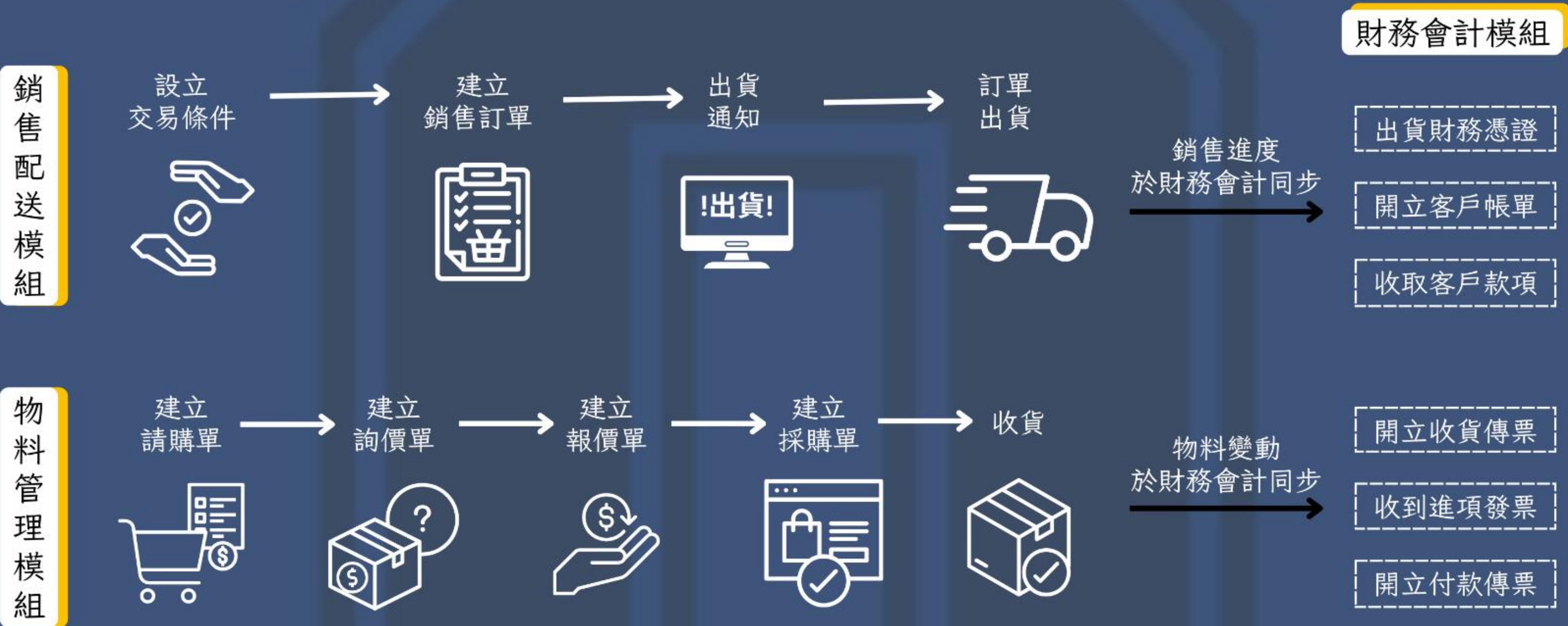
商經四A

1 摘要

中信友誠有限公司為台灣Ohlins避震器的獨家代理，負責品牌產品銷售、維修、保養及改裝服務。由於目前公司主要依賴人工和Excel進行進銷存管理，導致作業效率不高且易出錯，因此希望透過導入ERP系統實現數位化管理。針對中信友誠的需求，建議採用SAP ERP系統中的銷售配送模組（SD模組）、物料管理模組（MM模組）和財務會計模組（FI模組），整合應用協助自動化客戶訂單處理、改善庫存管理流程、同步數據以加強財務管理，最終改善內部協調與加強競爭力。



2 系統流程

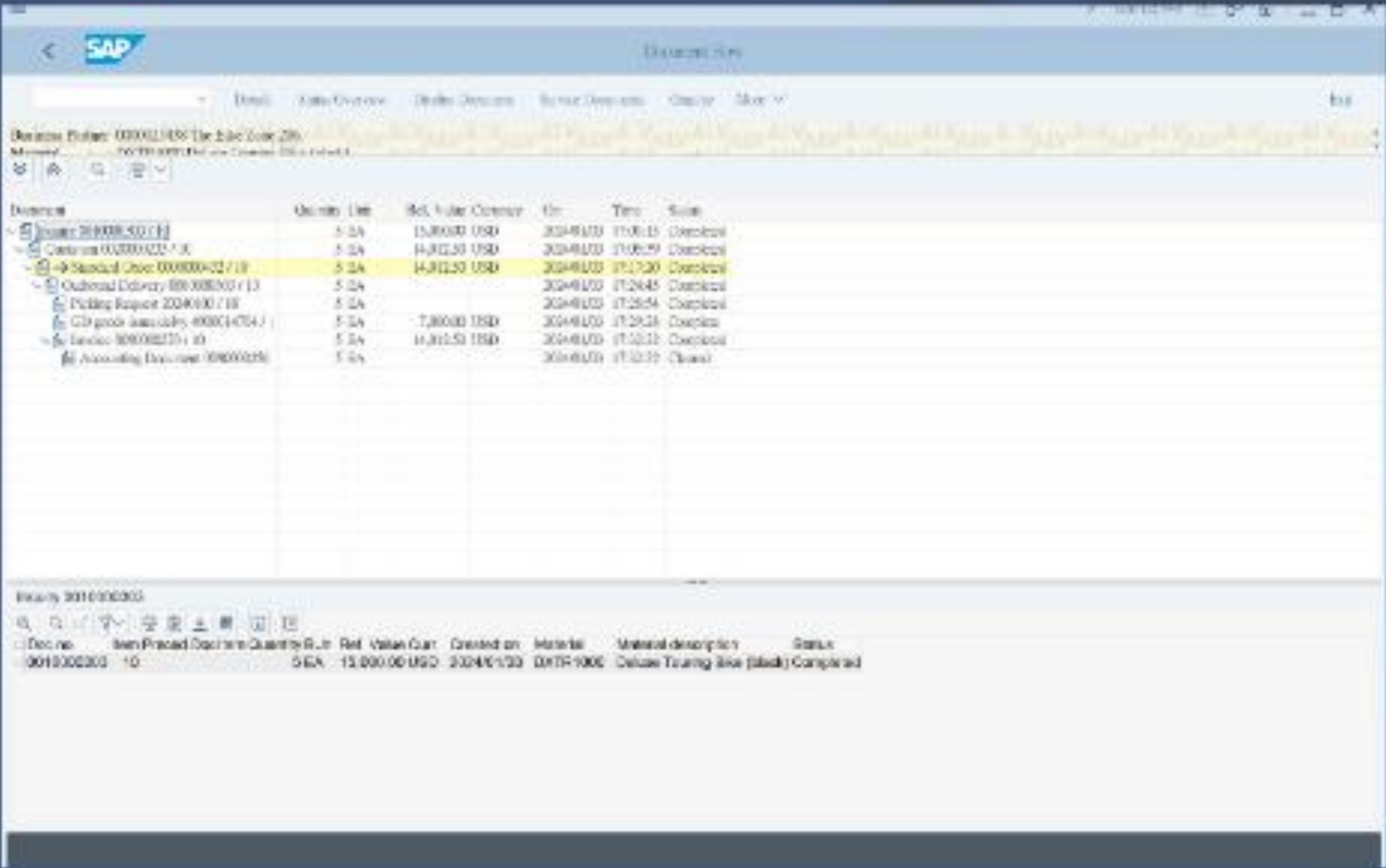


3 結論

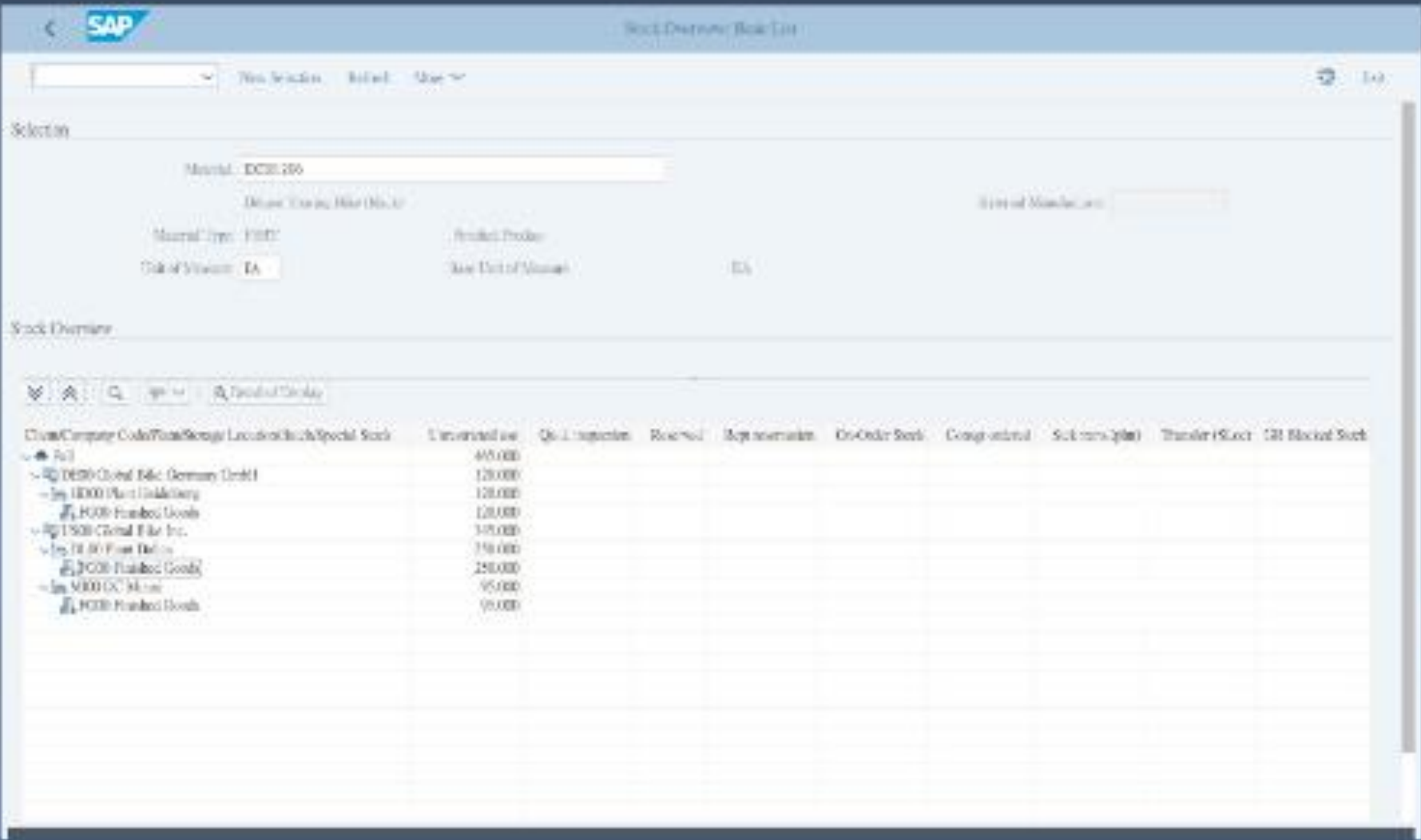
SD模組，可優化訂單流程的速度以及快速掌握產品狀態，可以及時確認可用量與目前訂單數量

MM模組，可快速掌握庫存狀態與進出貨記錄等，並根據數據適時調整進貨策略及評估未來進貨需求

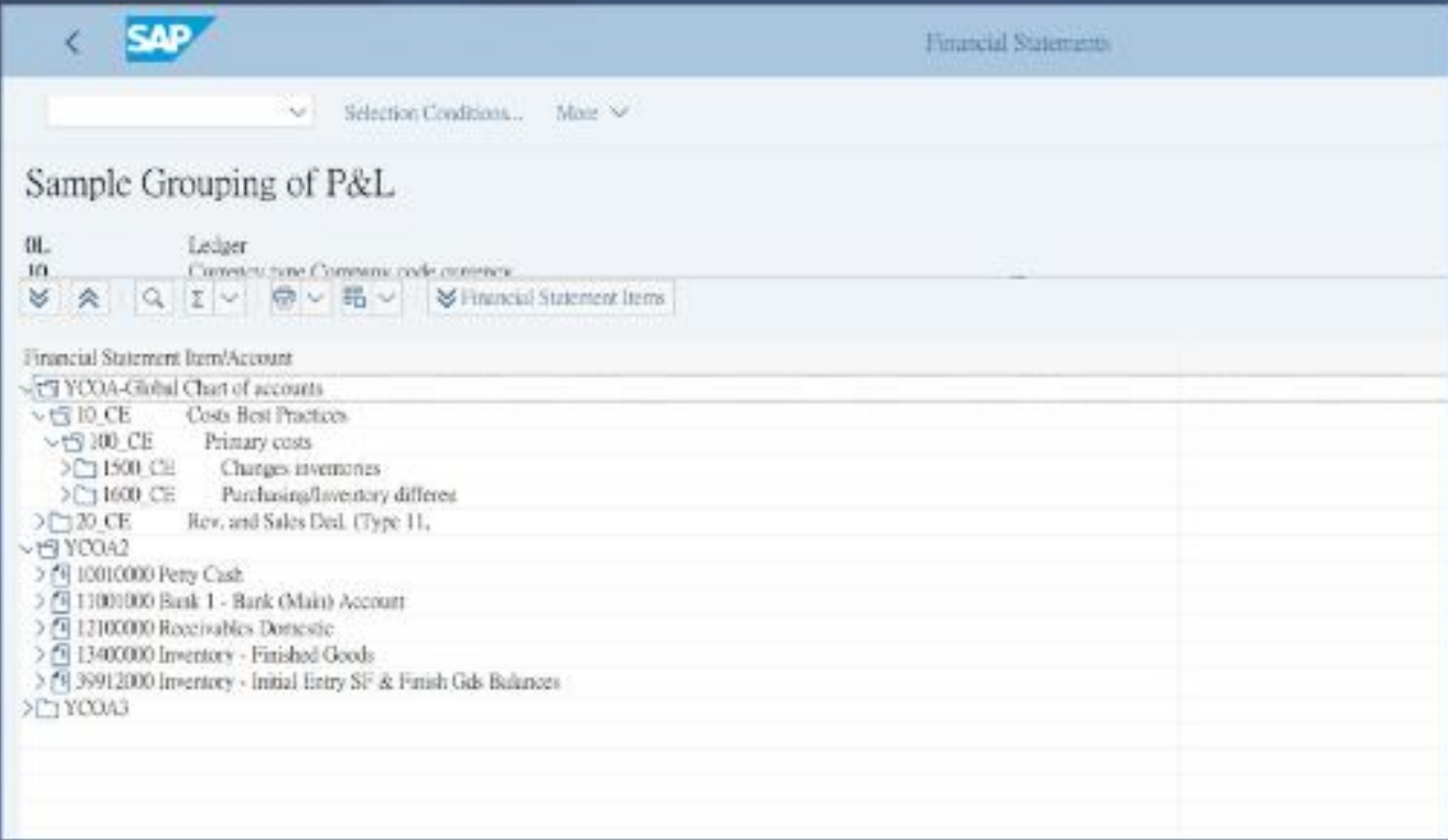
FI模組，無縫連接各模組，實時監控資金流，追蹤帳款流向，檢視公司內部收付款情形，並自動彙整財務結果



檢視銷售訂單



顯示庫存狀況



查看財務報表